

Informe sobre PresentiGO

¿Qué es?

Es una aplicación basada en realidad virtual donde el usuario arma su showroom virtual para exponer sus productos, esto causa al usuario final, al cliente, que pueda conocer dichos equipos, productos y realizar las compras de manera online.

Presentigo es una página que funciona:

- Para la venta de equipos
- Para la empresa y empleados
- ya que utiliza la tecnología inmersivas (tecnología aumentada + realidad virtual)

Diferencias de la realidad aumentada vs la virtual

Sistema de visionado ya que la forma en la que se disfruta de los contenidos es distinta, la realidad virtual ofrece la posibilidad de sumergirse en espacios virtuales, para los que es imprescindible el uso de unas gafas de realidad virtual; todo lo que se observa está creado y desarrollado íntegramente mediante un ordenador. La Realidad Aumentada “ aunque también se puede ver a través de gafas” no ofrece ese aspecto de inmersión, sin lo que lo que ves son imágenes superpuestas al entorno real, lo que se observa son objetos virtuales que se superponen al entorno real. Una mezcla entre elementos reales y virtuales.

Que ofrece presentigo

- Herramientas de presentación de productos
- Salas de exposición virtuales
- Presentación web 3D
- Web AR - Realidad Aumentada
- Aplicaciones 3D/AR
- Realidad virtual
- Evento virtual
- Llamada virtual con el cliente

Presentigo para CRM

1. Sincronización de reuniones : planifique sus reuniones en Pipedrive y PresentiGO las sincronizará automáticamente, lo que significa que su calendario y el plan del vendedor se transferirán automáticamente. Al reunirse con un cliente, el vendedor simplemente deberá encender PresentiGO y elegir la reunión específica. Luego pueden presentar el contenido preparado y estructurado.

2. Seguimientos automatizados : al final de la reunión, el vendedor completará los datos de seguimiento de la reunión y propondrá pasos adicionales. Estos datos se copian automáticamente en el sistema CRM, donde el vendedor y el gerente pueden acceder a ellos para usarlos en la preparación de acciones adicionales.

3. Análisis del tablero : otra característica interesante dentro de la interconexión de PresentiGO y Pipedrive es un informe analítico que técnicamente es un registro digital de una cita con un cliente. Su principal beneficio radica en la opción de revisar la reunión y ver exactamente lo que se mostró y presentó al cliente.

Como se puede utilizar para kalstein +

- Creación del catálogo 3D/AR
- Sala de exposiciones virtuales
- Eventos virtuales
- Llamadas virtual con el cliente